



Medizinprodukter (m/w)

Verkaufsleiter (m/w)

Wohnort:	Dittersbach
Gehaltsvorstellung:	ca. 90.000€ p.A. /Jahr
Reisen/Flexibilität:	Reisebereitschaft/ Umzug in Verkaufsgebiet

Eigenschaften/ Informationen

Unser Kandidat hat seit inzwischen 18 Jahren Vertriebserfahrung im Kundensegment Homecare und Krankenhäuser. Dabei kann er durch seine bisherige Tätigkeit auf fundierte und enge Kundenkontakte auf verschiedenen Entscheidungsebene in Homecare Unternehmen, Sanitätsfachhandel als auch in Kliniken und Klinikverbänden zurückgreifen – und dies nahezu bundesweit.

Er bietet:

- ◆ 18 Jahre Vertriebserfahrung im Medizinmarkt / Stomamarkt , vornehmlich im Segment Homecare, Sanitätsfachhandel und Kliniken und das sowohl als Verkäufer, als auch in der Position eines Regionalen Verkaufsleiters.
- ◆ Langjährige und stabile Kundenkontakte auf höchster Entscheidungsebene in Homecare Unternehmen und Kliniken.
- ◆ Fundiertes Wissen politischer Strukturen, Entscheidungswege, „Spielregeln“ und wirtschaftlicher Erfordernisse im Gesundheitsmarkt
- ◆ Sehr gute Kenntnisse im Bereich Stomaversorgung und Kontinenz, Kenntnisse über Strukturen im Bereich Ernährung, Grundwissen Wundversorgung.
- ◆ Strukturiertes, gewinnorientiertes Arbeiten entsprechend zugrunde gelegter KPI's, Planung von Umsatzzielen und Nutzung von CRM-Systemen als Monitoringinstrument.
- ◆ Teamfähigkeit, um als verlässlicher Ansprechpartner intern als auch extern zu fungieren.





PT MANAGEMENT

Performance + Talent Management

BILDUNGSWEG

Akademische Laufbahn

September 1979 – Juni 1983

Offiz.-Hochschule der Landstreitkräfte
Abschluss: FH Ing. Maschinenbau

Berufsausbildung

September 1976 - Feb 1979

Plastmaschinenwerk Schwerin
Ausbildung zum Werkzeugmacher

Schulbildung

September 1979 - Aug 1989

Spezialschule Markkleeberg
Abschluss: Hochschulreife

Sprachen

Englisch

Beruflicher Werdegang

August 2011 – Dez. 2013

pfm medical GmbH Projektmanager

- ◆ Aufbau von Netzwerken im Bereich Ernährung
- ◆ Konzeptentwicklung ganzheitliche Versorgung
- ◆ Akquise von Kliniken und Schwerpunktpraxen in Ostdeutschland

Juli 2004 – Juli 2011

**Dansac GmbH Deutschland
Regionaler Verkaufsleiter Süd/West**

- ◆ Führung von 8 AD Mitarbeitern und 1 Klinikberater
- ◆ Implementierung von Verträgen in Kliniken und Homecare Unternehmen





PT MANAGEMENT

Performance + Talent Management

- ◆ Coaching von Mitarbeitern

Jan 1998 – Juni 2004

**Dansac GmbH Deutschland
Regionaler Verkaufsleiter Ost/Franken**

- ◆ Führung von 5 AD Mitarbeitern und 2 Therapeuten
- ◆ Implementierung von Verträgen in Kliniken und Homecare Unternehmen
- ◆ Coaching von Mitarbeitern

Jan 1995 – Dez 1997

**Dansac GmbH Deutschland
Gebietsleiter Sachsen/Brandenburg**

- ◆ Aufbau Vertriebsgebiet Division Stoma
- ◆ Akquirierung und Bindung von Kliniken, Fachhändlern und Homecare Unternehmen

Weiterbildung

Jan 1991 - Dezember 1991

Weiterbildung zur Führungskraft für das
Mittlere und gehobene Management
Abschluss: Zertifikat

Jan 1995 – Juli 2011

Diverse Weiterbildungen Schwerpunkte:
Verkauf, Kommunikation, Führung, Personal,
Qualitätsmanagement, Strategischer Verkauf

